

# 对“苏南模式”的反思

浦文昌

敢闯敢冒是苏锡常过去十年高速发展的重要经验之一。正是靠这种精神，创造了国内外瞩目的“苏南模式”及“苏南速度”。

但是，进入 80 年代末、90 年代初，由于种种原因，苏锡常三市的敢闯敢冒精神却落后于广东珠江三角洲地区，“苏南模式”的既有发展思路和经验陷入了某种盲目性，没有根据国内外经济发展条件的变化及时完善，以致改革开放和经济发展的步子相对来说放慢了。

苏锡常地区要进一步发展，赶上珠江三角洲，必须以贯彻小平同志重要当年敢闯、敢冒，敢于开创“苏南模式”的雄风。

坚持公有制为主壮大巩固了社会主义经济基础，但在发展其他多种经济成分方面见事迟、发展慢。

以公有制为主是苏南模式的本质之一，它体现了中国特色社会主义的根本方向，对于经济和社会的全面发展具有一系列的优越性。

但是，苏锡常所有制结构中有一个明显的弱点，即其他经济成分所占比例太低。从总体上说，这一地区的经济发展还仍然是靠公有制一条腿走路。这也正是苏锡常三市经济发展速度赶不上珠江三角洲地区的重要原因之一。

苏锡常地区的经济格局是“两头在外”，面对国内外市场激烈竞争的挑战和资金不足、技术改造繁重的困扰，为了加快经济发展和不断跃上新的台阶，必须允许和鼓励多种经济成分的发展。

以按劳分配为主，坚持走共同富裕的道路，但在破除平均主义方面力度不大，进展不快。

在分配上，苏锡常有两个问题必须切实解决：一是进一步克服平均主义，适当拉开分配上的差距，特别是要拉开有贡献的科技人员、经营管理人员与其他成员的分配差距，真正让一部分人先富起来；二是完善农村分配格局多元化的同时，在城市适当发展作为按劳分配补充的其他分配形式，包括股票、债务的利益收入、为法规所允许的第二职业的收入等。

以市场调节为主在竞争中求发展，但市场及市场机制的发育滞后。

苏锡常三市的工业经济有一个共同特点，即都是以加工工业为主、中小企业为主，主要原材料供应和产品销售两头在外，计划分配的份额历来不大。特别是经过十年改革，乡镇工业的蓬勃兴起，客观上苏锡常的工业经济早就是以市场调节为主了。

但是，在苏锡常地区的经济发展中却存在着极为显著的矛盾现象，即一方面经济已在按市场经济的机制运行，另一方面在市场和市场机制的发育方面却显得相当滞后。主要表现在以下几方面：一是在观念上长期存在重生产、轻流通的思想，以及手“左”的束缚，不敢根据市场经济的客观要求去搞活流通，发展第三产业；二是一些地方忽视市场设施的建设；三是没有及时地大力培育商品市场和

各种生产要素市场；四是没有相应转换政府职能，使工商企业真正成为独立的市场主体。

**依靠中心城市的依托促进了经济的发展，但由于城乡互补不善，城市经济发展不够理想。**

苏锡常的乡镇企业之所以能在全中国领先一步发展起来，重要原因之一就是依靠上海这一全国最大的经济中心，以及苏锡常三市经济的辐射。它不仅为这一地区的第一批乡镇企业培育了经营、技术骨干，而且为农村工业经济的发展提供了“现成”的基础设施、时常条件及投资环境。

但随着农村经济的蓬勃发展，在城乡关系上却出现了一些不相适应的现象：一是城市企业活力不强，经济发展缓慢，城市工业在整个地区总产值所占比重下降；二是财政不富裕，城市基础设施建设力量不足，严重制约了城市综合功能的增强。

**靠技术和管理水平较高的优势，在竞争中取胜，但在科技进步方面还这力不够。**

苏锡常地区前十年的高速发展，在很大程度上得益于这一地区的人员素质相对较好，技术和管理水平相对较高。但从总体上说，与珠江三角洲地区相比，在依靠科技进步发展经济方面还存在很大差距。一是依靠科技，尊重人才意识还不够强烈；二是产品档次还不高，技术含量较低；三是用与科技开发的投入还较少；四是科技市场的培育还不快，科技与经济发展一体化的运行机制还未真正形成。

原载 1992 年 6 月 8 日《新华日报》第三版